

NETZ
TOYOTA
ネットヨタ三重株式会社
MIE

Recruit Pamphlet

service
engineer

仕事もプライベートも和気あいあい、
仲間と共に技術を磨いてスキルアップ



就職にあたり全チャネルの会社を見学しましたが、当時対応してくれた社員の岡村さんとサービスの方がとても仲良く話している姿を見て仕事がしやすそうな環境だなと感じ志望しました。就活時に思った通り社員のみんな仲がよいので、休みの日には一緒にスノボに行ったり、仕事終わりにはご飯を食べに行ったりと仲良く過ごしているので日々充実しています。

・ サービスエンジニアの仕事



サービスエンジニアの基本は主にお車の点検ですが、お客様が車の事で分からないことがあれば、お客様の目線に寄り添いお話しもさせていただくことも重要な仕事です。

難しい仕事ですが、今まで出来なかった仕事が出来ようになり、お客様に直接お礼を言っていたいた時は、めちゃめちゃやる気が出て、仕事のモチベーションになります！

私は暑いのも寒いのも苦手で、三重県の冬は北勢エリアだと雪も降ったりもします。寒い中で仕事するのは辛い時もありますが、今のところ頑張ってやっています！



Good points /

- ・ 有給休暇を取得しやすい
- ・ 公私のオンオフがしっかり分けられるので、モチベーションが高まりやすい
- ・ サービス技術コンクールの開催など、技術を高めるイベントがある
- ・ トヨタ検定など、さまざまな検定があり常に学べる環境



message

就活生のみなさまへ

短い期間の中で会社選びをするのは大変だと思いますが、できるだけいろんなチャネルのディーラーに見学に行き、自分の行きたいお店をぜひ見つけてください。



とりあえずやってみるとチャレンジさせてくれる風土がいいと思います。チャレンジして失敗してしまったり、わからないことがあればすぐに手助けしてくれる環境です。失敗を恐れず挑戦できるというのは凄く自分の成長に繋がっていると思います。



失敗を恐れず挑戦させてくれる会社、
入社前からの手厚いフォローで夢の実現へ

sales
representative

・営業スタッフの仕事

お客様とコミュニケーションを取りながら、情報収集をして、新車や保険といったサービスの新規獲得を目指す仕事です。点検に来て下さったお客様と対話をしたり、お宅に伺ってお車の調子を確認したり、点検時期を伝えたりもします。

車というのは高額な商品なので、お客様も慎重です。その分、納車の時にとてもお喜びいただけるのですが、そうした姿を見られることに大きな魅力を感じます。また、車を通じてお客様のライフサポートができることもやりがいのひとつです。

「車＝山本さんに相談しよう」と言ってもらえるようになりたいと思っています。そう思っただけのように仕事をするのが、ネッツ三重の夢である「三重で一番の車屋さん」を実現する手助けに繋がると考え、日々頑張っています。



message

就活生のみなさまへ

将来を決める上で、まずは過去を振り返り、どんなことをしている時が楽しいか、やりがいを感じるかを自己分析してください。企業研究はSNSやメディア情報を確認、自分に合う会社なのかよく考えてみてください。皆さんの成功を祈っています。



\ Reason for choosing /

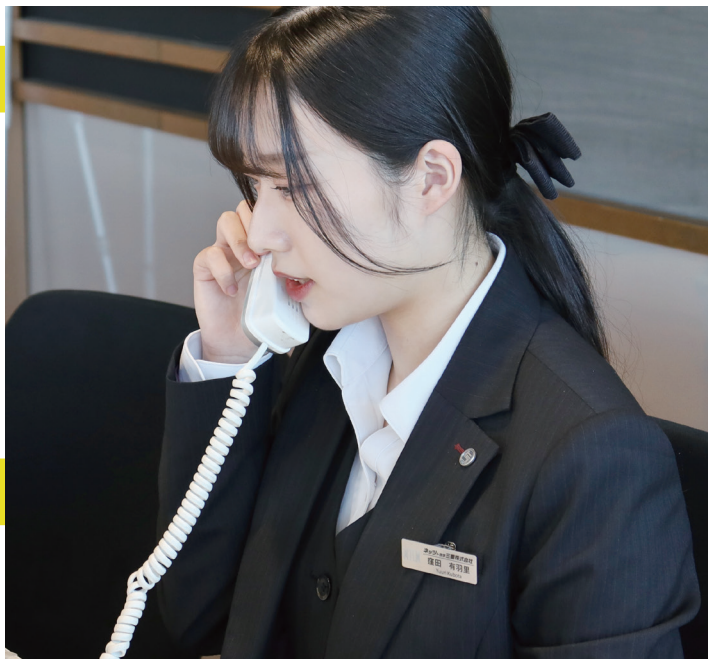
- もともと人と話すのが好きだったため、「人と関わる仕事」で探していた
- 企業説明会でアフターフォローがしっかりしてもらえる印象が強く残っており、信頼感があった
- 面接の際、平野社長が、人と人とのつながりをすごく大事にしているというお話をしており、感銘を受け、就職するのはこの会社しかないと考えて入社を決意





floor staff

就活時はもちろん、入社後もやさしく
見守られ、楽しく働ける職場



三重県中から全社員が集まる全社員大会や、サービスエンジニア技術コンクールなど、会社の行事がとても多くて毎回楽しんでいます。

今はまだ入社1年でどうしても周りに頼る場面が多いですが、日々サービス、新車など知識を増やして、お客様や周りの社員から頼られる存在になりたいです。

・フロアスタッフの仕事

業務内容は、入社前に想像していたよりやるべき業務がずっと多かったです。メインは、お客様の受付け、呈茶、お見送りというお客様の対応。その他、お客様からの点検のご予約や業者さんからの電話対応、ショールームの飾り付け、お金の管理などがあります。また、お客様と話す機会も意外とあります。もともと私は人と話すことが好きなので、お客様との会話は時の流れが早く感じるほど楽しく、好きな業務のひとつです。

・店舗や会社の雰囲気

私の勤務する四日市店は、とにかく皆さんやさしく、助け合いの精神がすごいと思います。恐らく、インカムもどの店舗よりもやり取りが多いのではないかと思います。少しでも困ったことがあると、声を掛ける前に誰かが気付いてくれる、そんなすてきな店舗です。

今はまだ入社1年で周りに頼る場面が多いですが、知識を増やして、お客様や周りの社員から頼られる存在になりたいです。会社全体だと、三重県中から全社員が集まる「全社員大会」や「サービスエンジニア技術コンクール」など、行事も多く、毎回楽しんでいます。



Reason for choosing

- 高知出身だが、もともと父親が三重に住んでいたため、就職して一人暮らしをするなら三重県だと考えていた
- 以前から車業界に興味がありディーラーを探していた
- YouTubeで先輩のインタビュー動画見ることができ、リアルな声を聞くことで自分が働く姿が想像できた
- 面接がすごく楽しかった！雑談のような感じ(自分の地元の話や趣味の話など)で、笑いもあり、皆さんがとてもやさしく、自分を出すことができた



message

就活生のみなさまへ

就職活動中、辛かったり、焦りを感じた時、私はいつも友達や先輩、家族にたくさん相談をしていました。自分なりの息抜きの仕方を見つけ、あまり気負わずに！
ネットトヨタ三重ではSNSを日々更新。楽しい投稿で会社の雰囲気を感じてください。



サービスエンジニア
小林 和樹
2021年度入社



フロアスタッフ
窪田 有羽里
2023年度入社



営業スタッフ
山本 海里
2023年度入社

先輩 対談

interview

各店舗の個性が生む、 お客様が「また行きたい」と思うお店づくりと スタッフが働きやすい環境の秘密

— ネットヨタ三重のいいところを教えてください。

小林 いい意味でフランクな方が多いので、そこまでかしこまらずにお話できること。先輩とも気楽に話をできるのはすごく良いところだと思います。有給も取得しやすいです！有給を使って、プライベートを楽しみ、充実させられます。

窪田 ネットヨタ三重の魅力は「みんなやさしい」、これかなと思います。四日市店に配属されてから、もう本当に助けてもらって、たくさん声もかけてもらっています。

もともと就職を決めた理由も、皆さんがやさしいということでした。例えば、私が本社に行く機会が度々あったのですが、店長はそうした時に「何時に出て、何時の電車に乗って」と丁寧に教えてくれました。本来は私が段取りをしないとダメなのですが、就職で三重県に来たので「土地感が無い場所だから」と細やかな

部分まで、手取り足取り面倒を見てくれました。

山本 僕もちょっとお2人と重なる部分があるのですが、人との距離はめちゃめちゃ近いと思います。従業員同士もそうですし、従業員とお客様もかなり距離が近いと感じます。最近、志摩店であったのはフロアスタッフの子がお客様に「カキフライ作って」とお願いしたのです。そしたら次の日、大量のカキフライを持ってきてくださり、店舗みんなでお裾分けしました。これは志摩店だからこそかもしれないのですが、こうしたことが結構あります。暖かいな、と感じます。

— 働く中で大切にしていることを教えてください。

小林 僕はサービスエンジニアなので、整備面でしかお話しすることはできませんが、お客様もみんな都合がある中、足を運んでいただいていると思うので、まず

そのことに感謝をしています。お客様が困っていることや車で分からないことがあったら、しっかりお伝えし、安心していただくことが、まず一番大事だと思います。

窪田 私はいつもお客様に「また来たいな」と思ってもらえるような店舗にしようと考えています。

そのために、常にフロアやお客様を見ながら、30分おきに飲み物の確認をしたり、店内の温度に気を付けるなど、お客様にとって居心地の良い空間を作るように心掛けています。

山本 すべてのお客様に対して、店舗全員で対応するのが強みだと思います。他の店舗では、お客様と営業同士の繋がりが少ないというのを聞いたのですが、うちは営業スタッフもサービス・フロアスタッフもみんな対応をするので、その信頼関係は力だと思います。

みんなプロとして知識を持っているので間違いなく当社の長所だなと思います。

ぜひ面接で教えてください。
 こうなりたい、未来のあなたを

代表取締役社長
 平野真也

check



動画で見る



・ 会社の雰囲気

お客様によく「雰囲気がいい会社ですね」と言っていただきます。就活生からは「社員の方が楽しそうに働いているように見えます」という声をよくもらいます。わが社は『あなたが大好き、この出会いをありがとう。あなたの一生に寄り添いたい!!三重で一番のクルマ屋さん、それが私たちネットヨタ三重です。』という理念に基づき経営しています。理想に向かってみんなに生き生きと働いてもらいたい、そういう会社を目指してやっています。

・ 創業から50年以上三重の地で発展を続けている秘訣

人を大事にすることが発展の秘訣だと考えています。人を大事にするというのは、お客様を大事にすること。ひいては社員を大事にすること。お客様を大事にすることにより、またネットヨタ三重で車を買いたい、ネットヨタ三重のお店に行きたいと思っていただき、社員の皆さんにもこの会社で働きたいという思いを培ってもらおう。そうしたところを大事にしてきたことで今のネットヨタ三重があると思っています。

就活生のみなさまへ

message



就活生の方と我々の関係は対等だと考えています。緊張したままでは、その人の良さを知ることが出来ないで、来てよかったと思ってもらえるように、楽しい雰囲気の面接しようと心掛けています。ガツガツアピールするよりも、本当のあなたはどんな人なのかを知りたいのでリラックスして臨んでほしいです。新しい人材が来ることで、新たな風が吹き、新たな挑戦に繋がり、よりいい会社になっていきます。私は社員を大事にする会社をつくっていきます。それを信じてネットヨタ三重の門を叩いていただけたら嬉しいです。

オンラインと対面併用、
 三重県外からも採用増加中！

・ 採用方針、求める人材

社内の活性化や若い方の力に期待したいという思いで、営業スタッフ、フロアスタッフ、サービスエンジニアの採用を行います。求める人材は、元気な方ですが、いろいろなタイプの方に活躍いただきたいと考えています。

・ ネットヨタ三重はどんな会社？

社員同士の仲がいい！先輩が先輩をイジったりする姿も見ることができますし、そうしたことも許される風土です。実際に私も先輩をイジっていました(笑)

・ 各職種に求められるもの

弊社の仕事はどの職種もお客様と接する職業ですので、元気な方であれば嬉しいです。しかし、絶対という条件ではありません。そのほか出来る仕事を自ら見つけられるような人材であると望ましいです。手が空いていますが何をしましょうと聞けるような人柄が、社会人として成長も早くなるし大切な姿勢だと感じます。

就活生のみなさまへ

message



まずはみなさん、「どんな会社なのか雰囲気を知りたい」というのがあると思います。そこで当社のいいところを知っていただければと考えています。ぜひ、説明会にご参加ください。まずは一度、私と気楽にお話をしましょう！いろいろな方のご応募をお待ちしております。

check



動画で見る



管理部
 総務・管財グループ

松本祐輔



募集要項

- **基本給** 【サービスエンジニア】：国家1級課程卒：195,000円／国家2級課程卒：189,000円
 【営業スタッフ】 ：四大卒：195,000円／短大・専門卒：189,000円
 【フロアスタッフ】 ：四大卒：195,000円／短大・専門卒：189,000円
 ※全職種試用期間あり(6か月間・労働条件は同じ) ※試用期間中は日給制

- **諸手当** 【サービスエンジニア】：技能資格手当、通勤手当、時間外手当
 【営業スタッフ】 ：兼用車手当、時間外手当、販売奨励金
 【フロアスタッフ】 ：通勤手当、時間外手当

- **昇給** 年1回(7月)

- **賞与** 年2回(7、12月)

- **勤務地** 三重県内各店舗

- **勤務時間** 9:00～17:30(休憩60分) ※実働7時間30分

- **休日・休暇** 年間休日111日(当社休日カレンダーによる【月8日以上】)
 長期休暇(年末年始・GW・夏季)、年次有給休暇(初年度10日)、慶弔休暇、特別休暇 など

- **社会保険** 健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

- **福利厚生** 退職金制度、慶弔見舞金制度、定年後再雇用制度、社員割引制度、クラブ活動、労働組合 など

応募・選考

- **採用職種** サービスエンジニア(自動車整備士)／営業スタッフ／フロアスタッフ

- **採用人数** 若干名

- **提出書類** 履歴書(写真添付)

- **選考方法** 【書類選考】応募書類、適性検査 【一次選考】筆記試験、面接 【二次選考】面接



会社概要



公式サイトへ

会社名 ネットトヨタ三重株式会社

本社 〒514-0821 三重県津市垂水165番地

代表者 代表取締役社長 平野 真也

設立 1967年(昭和42)年12月

資本金 4,500万円

売上高 119億5,000万円(2023年3月実績)

店舗 ■ 新車店舗 : 桑名店、員弁店、四日市店、四日市南店、GR Garage 四日市インター、鈴鹿店、津北店、津店
久居インター店、松阪店、松阪南店、伊勢店、志摩店、上野店、名張店、尾鷲店、熊野店
■ その他 : 高茶屋B Pセンター

従業員数 280名(2024年2月現在)

事業内容 トヨタの新車販売、各種中古車販売、自動車の整備・修理、自動車部品・用品の販売、
au携帯電話の販売、損害保険の代理店業務、JAFの入会受付 など